



O menu dos serviços

Para além do acompanhamento no projecto e do financiamento, a Naves coloca ao serviço dos estudantes e antigos alunos da **AESE** um conjunto alargado de serviços. Desde logo o coaching feito por um administrador não executivo da capital de risco, que acompanha a equipa promotora, transmitindo-lhe o know-how sobre gestão.

A par deste serviço, os promotores podem contar com o networking da Naves e da **AESE**, que possui uma equipa de executivos e empresários e que são, ou foram, alunos. Este networking pode ser visto dentro de uma perspectiva de potencial accionista, parceiro, fornecedor ou cliente para os estudantes e alumni. Pode, por isso, constituir uma ferramenta crucial para o sucesso da start-up.

A Naves pode ainda orientar os promotores em parcerias com entidades relevantes no apoio e na implementação do projecto das novas empresas. A Naves usa o potencial permitido pelas empresas participadas. As parcerias podem materializar-se em incubadoras ou aceleradores de internacionalização.

A capital de risco presta ainda serviços de apoio na comunicação externa e na criação e notoriedade dos novos projectos, através de acordos preferenciais com parceiros especializados. O importante é que o promotor sinta que pode ter aqui uma mais-valia na exposição e visibilidade da empresa junto dos vários media, potenciando futuros acordos e negócios num mundo global.

Disponibiliza também serviços de assessoria jurídica e económica, desde a criação da empresa à elaboração de documentos relativos a acordos parassociais, contratos de fornecimento e contratos de Recursos Humanos. Um serviço que cria condições de base para as futuras empresas trabalharem com segurança.

A nível de contabilidade e consultoria a Naves tem acordos preferenciais com parceiros especializados nesta área, sendo que este é tema incontornável na boa gestão do projecto.

Além disso, promove os denominados meetings points, ou seja, os momentos trimestrais de partilha das melhores práticas entre todas as empresas pertencentes ao portefólio da capital de risco.

O objectivo é antecipar os eventuais erros de gestão e promover o cross selling entre as empresas, dentro de uma lógica de parceria Naves/AESE.